



# ENERGO

Innovativa lösningar för  
mer förnybar energi i  
Västsverige

- Nätverk,
- Kunskapshöjning
- Matchmaking
- Demostöd

För små företag och  
forskare i Västsverige

Nu: 63 små företag  
som medlemmar

[energonetwork.se](http://energonetwork.se)



SCIENCE PARK



Medfinansieras av  
Europeiska unionen



# Program

**13.00 Info om EnerGo, Belok och Bebo**  
**13.20 Pitchar från fyra EnerGo-bolag;**  
**Algeno, Buddy Energy, Endre, Vyse Tech**  
**14.20 Diskussion, frågor**

## Målsättning

**Initiera samarbeten mellan EnerGo,  
Belok och Bebo för Demoprojekt,  
hållbar utveckling och t ex  
energieffektivisering av fastigheter**



Medfinansieras av  
Europeiska unionen



# Varför EnerGo?

- Elbehovet förväntas öka i Västsverige på grund av elektrifiering
- Produktion och distribution av förnybar energi behöver byggas ut kraftigt
- Stora möjligheter för små och medelstora bolag
- Lång resa att testa och demonstrera nya lösningar
- Utmanande att hitta demositer
- Behov av stöd inom affärsutveckling
- Behov av kompetens, nätverk och finansiering



# För SMF – Stöd i test och demonstrationsfasen

## Steg 1 Förberedelser:

- Hitta test-siter och miljöer
- Hitta partners (förutom kunden)
- Utforma skräddarsydda demo-projekt
- Hitta finansieringsalternativ, bidrag och investeringar

## Steg 2 Genomförande:

- Projektledning
- Ekonomi
- Upphandling



# För behovsägare – Nya lösningar

- Kunskap om nya lösningar
- Ökad beställarkompetens
- Input till att utveckla egen verksamhet
- Stärkta nätverk och nya relationer
- Möjlighet att bidra till hållbar utveckling



# BEBO BELOK

---

Energimyndighetens nätverk för  
energieffektiv bebyggelse i samverkan

[www.bebostad.se](http://www.bebostad.se) | [www.belok.se](http://www.belok.se)

 YouTube  LinkedIn

**Utvärderingsenkät** – Stort TACK för ert deltagande!

Tillsammans utvecklar vi innovationer inom förnyelsebar energi i Västsverige!



Medfinansieras av  
Europeiska unionen





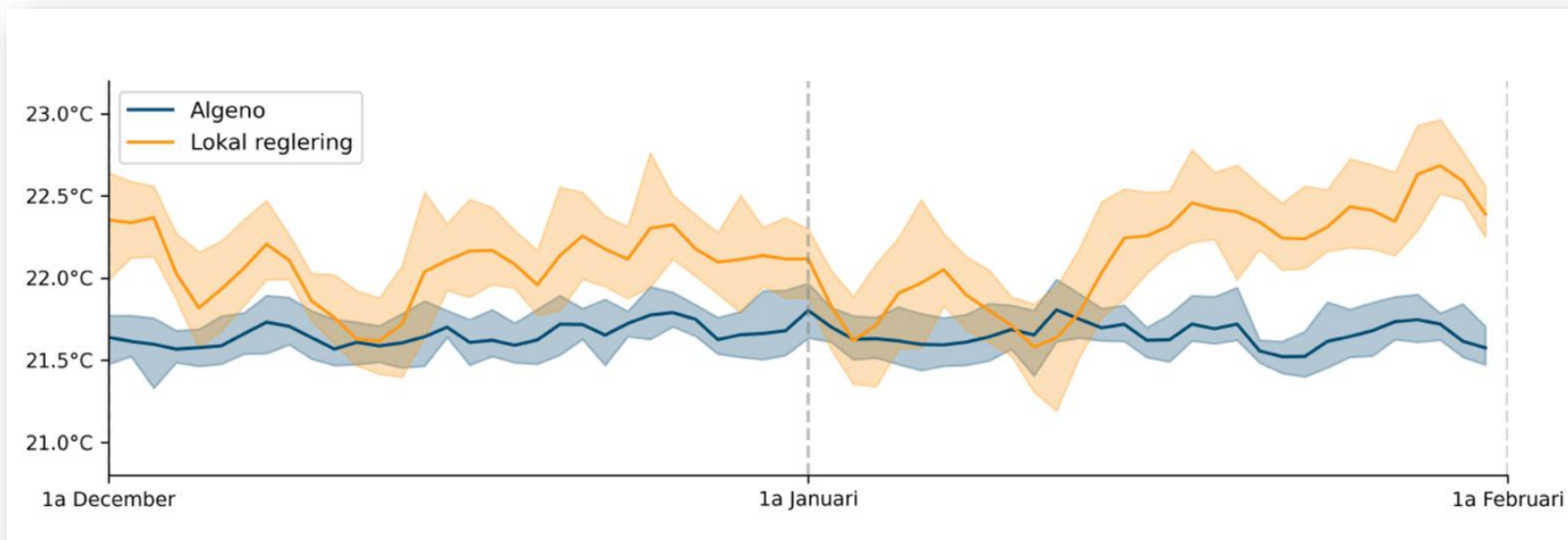
Kapar värmesvinn med AI

Algeno gör det **lönsamt**  
att reducera fastigheters  
klimatavtryck.

**En** integration för  
hela fastighetsbeståndet.

# VÄRMESTYRNING MED AI

---



# Ett urval av fastighetsägare som idag styr fastigheter med Algeno



VASAKRONAN

  
**Stena Fastigheter**

 Sveafastigheter

ÖBO

Hem för dig



HSB – där möjligheterna bor



Familjebostäder



Bostäder  
i Borås

HUMLEGÅRDEN

algeno

**Jakob.nordstrom@algeno.se**

**+46 702 63 91 32**

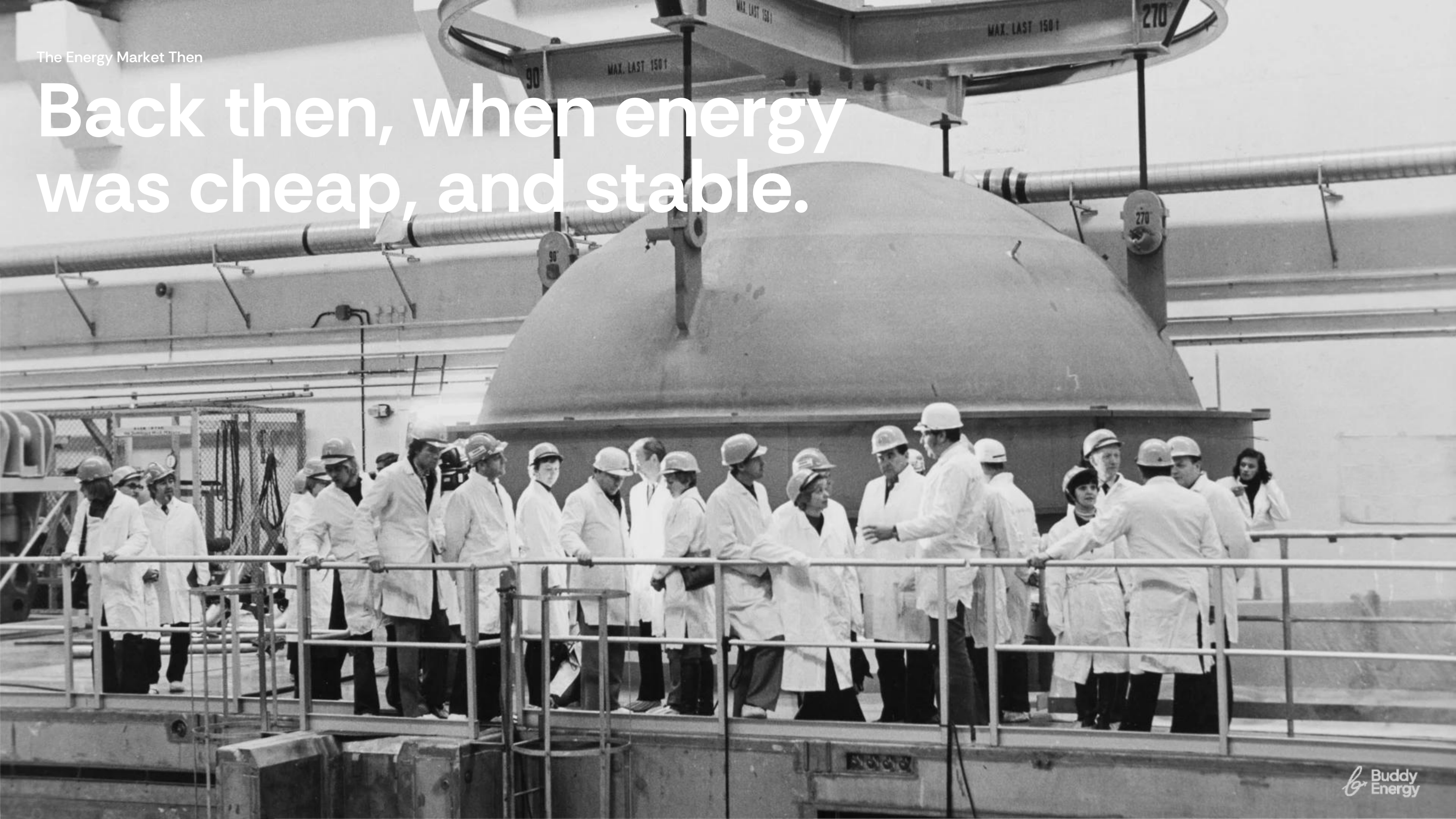
**www.algeno.se**

Buddy Energy

The next  
generation  
energy partner.

The Energy Market Then

# Back then, when energy was cheap, and stable.



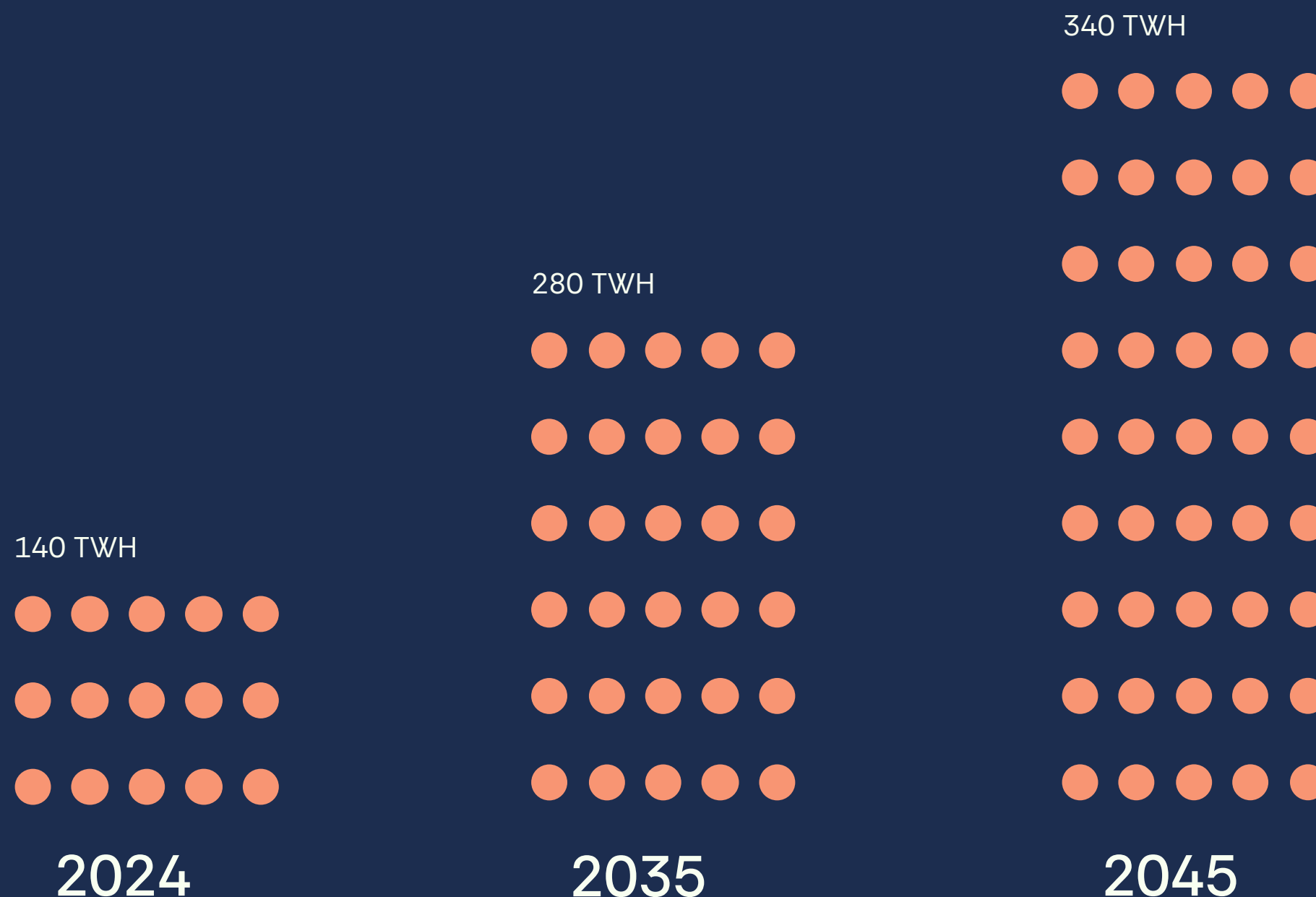
# From predictive to expensive, volatile, and complex.



# The electricity demand will keep growing for the next 20+ years

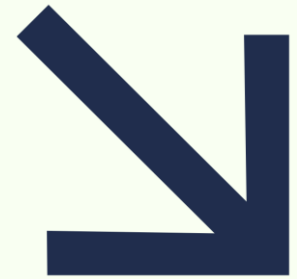
Sweden's electricity demand will double by 2035. As electricity demand grows, so does the need for grid balancing services.

Svenska kraftnät highlights ancillary services as a critical and expanding market — and this is where a large share of Buddy Energy's future revenues are found.

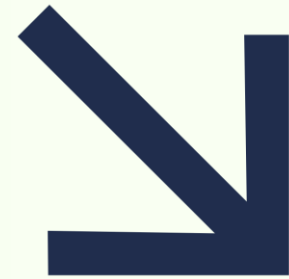


# Commercial property owners are under growing pressure

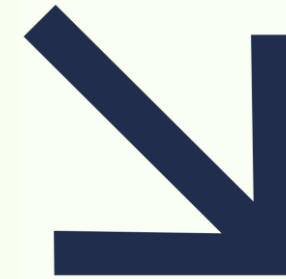
Limited expertise or tools for energy systems



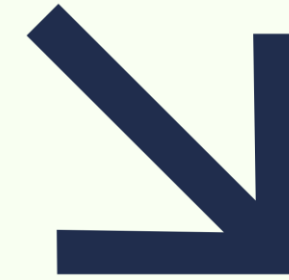
Increasing pressure and legislation



Investment require to free up capital



Missed opportunities for savings & revenue



The solution

# What Buddy Energy bring to customers



Cutting costs and emissions from day one

## Energy transition made easy

With a shift to renewable, decentralized solutions.



Recent case example:  
30% lower peak load

## Unlocking real estate value

Turning properties into profitmaking clean energy assets.



End-to-end CAPEX,  
15-year agreements

## Owning the complexity

By providing end-to-end ownership and expertise.

The solution

# Our software unlocks long-term value

## One space for all energy management

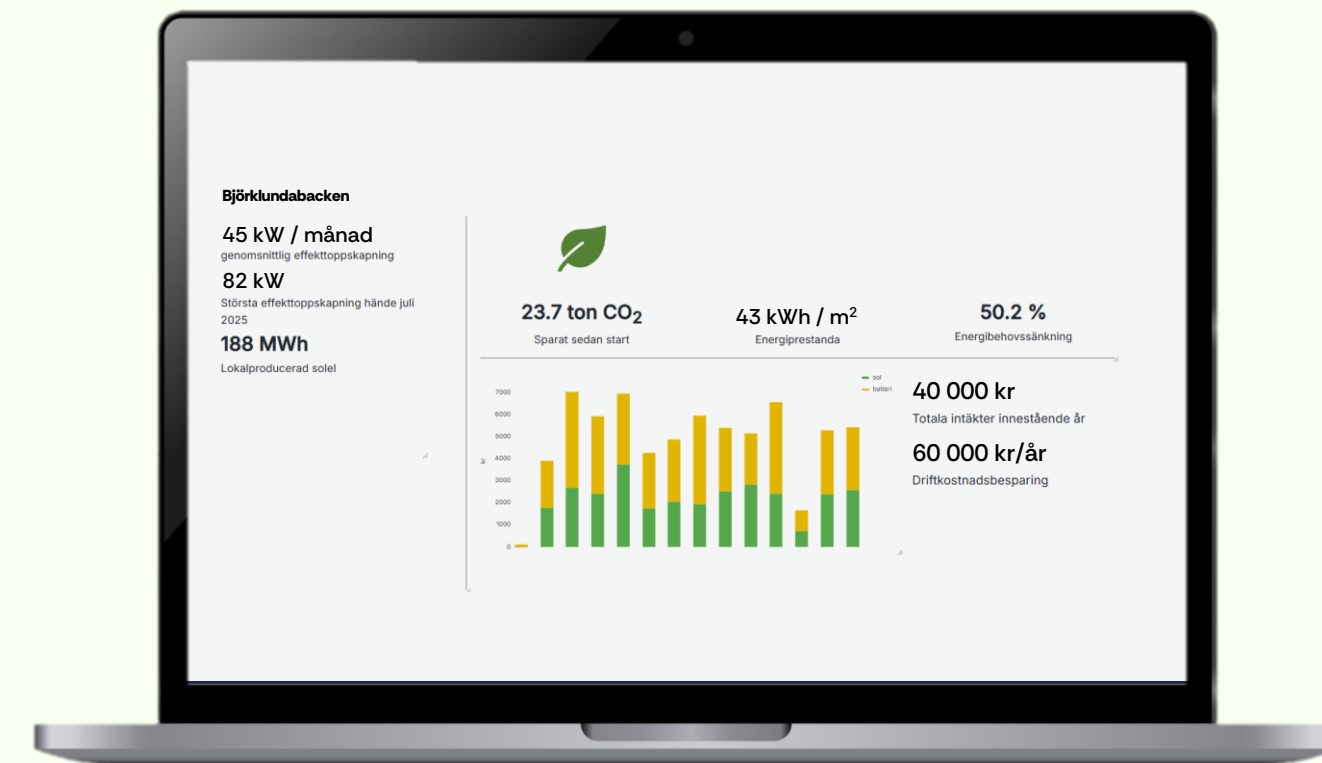
From scattered to centralized: all your energy data in one place.

## Actionable Insights

Transforming fragmented data into a real-time recommendations, property owners can lower costs, avoid peak loads, and maximize usage.

## Scalable & Future-Proof

Continuously learns from a growing dataset, with AI-driven intelligence to adapt over time – becoming more powerful with every connected building.



*Buddy Energy Hub, Dashboard overview*

Case study

# Halvorsång

Gothenburg, Hisingen

59,5% external  
energy demand  
reduction

20 ton  
CO<sub>2</sub> savings

CapEx	10.6 mSEK
-------	-----------

Payoff time	7 years
-------------	---------

Agreement length	12 years
------------------	----------

# From one building to entire communities

## Stage 1 Optimize facility

With solar, storage, smart controls, and EV integration we cut peaks and costs. Our software gathers and visualizes all data, enabling real-time optimization.

## Stage 2 Connect buildings

By linking multiple properties, we create a local grid with shared solar, storage, and EV charging. Our software balances supply and demand across sites, reducing connection needs and cutting costs significantly.

## Stage 3 Unlock local synergies

On-site hydrogen production powers stations, ports, and heavy transport. The data platform integrates new assets seamlessly with existing systems and markets, opening new revenue streams and supporting zero-emission growth

Industry Position

# Bringing unique expertise

Buddy Energy possesses unique sector knowledge together with its owners, providing valuable insights and a competitive edge in the industry.

Together we strengthen Sweden's energy system by contributing to a more stable and balanced electricity grid.



Vectura ✱



**BROODS**

An aerial photograph of a residential neighborhood during sunset. The sun is low on the horizon, casting a warm, golden glow over the scene. In the foreground, a modern building's rooftop is visible, featuring several rows of solar panels. The surrounding area is filled with houses and trees, some of which have autumn-colored foliage. The sky is a mix of orange, yellow, and blue.

# Join us.

Contact:

**Per-Henrik Persson, CEO Buddy Energy AB**

**+46 70 572 10 72**

**[per-henrik.persson@buddyenergy.se](mailto:per-henrik.persson@buddyenergy.se)**

# endre

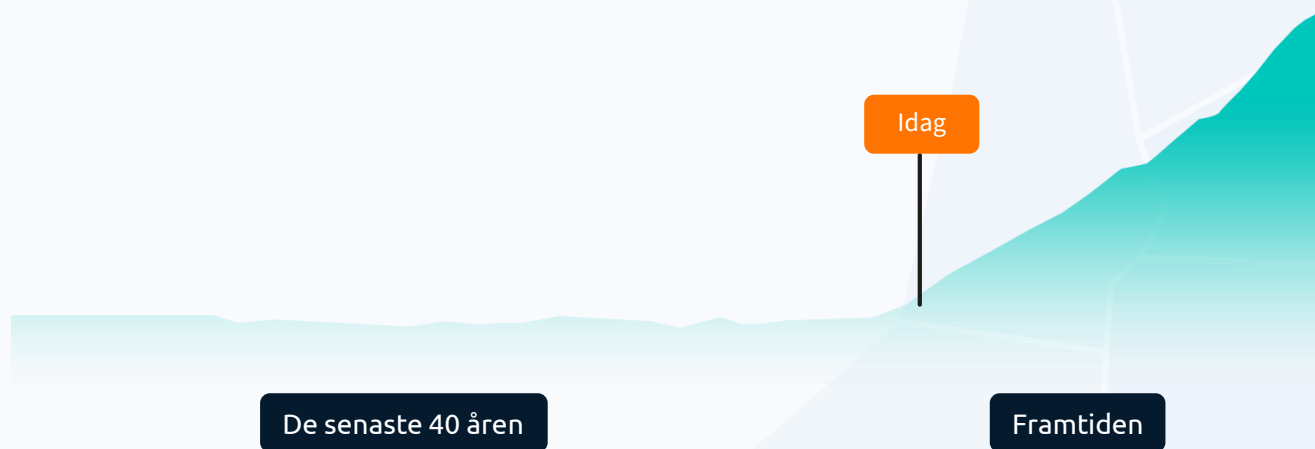
---

Presentation Belok och Bebok, 14 januari 2026

The Mega Problem

# I takt med att världen blir elektrifierad, förändras samhället

Vilket ställer helt nya krav på våra energisystem



Ökad komplexitet

Ökade kostnader

Minskad nätkapacitet

# 3 Utmaningar

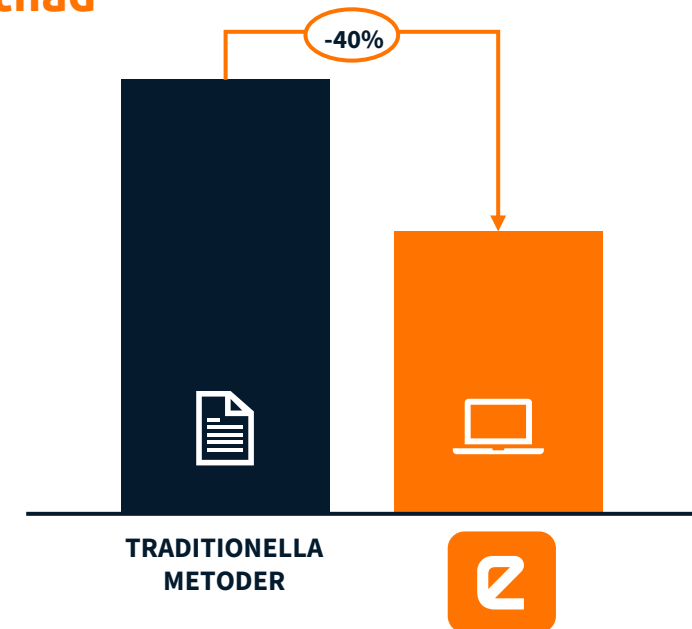
# Dimensionering av nätanslutning vid fastighetsutveckling

## Problem

Höga anslutningsavgifter och trånga elnät gör elkapacitet till en affärskritisk flaskhals. Fastighetsbolag betalar mer än nödvändigt för säkringsstorlek, samtidigt som tillgången på effekt kan begränsa eller försena nybyggnation och utvecklingsprojekt.

## Resultat: Minskad nätanslutningskostnad

- ✓ **Miljonbesparingar vid anslutning.**  
Rätt dimensionerad säkringsstorlek baserad på verkligt effektbehov, inte överdimensionerade antaganden, sänker anslutningsavgifter och frigör kapital redan i tidiga skeden.
- ✓ **Högre sannolikhet för nätgodkännande och genomförande.**  
Lägre och mer realistiska effektanspråk ökar chansen till bifall i ett trångt elnät och minskar risken för förseningar eller stopp i utvecklingsprojekt.
- ✓ **Strategisk kontroll över effekt, data och framtida risker.**  
Full rådhhet över effektdata och beslut ger bättre planering, lägre framtida nätkostnader och minskat behov av kostsam nätutbyggnad, både för fastigheten och regionen.



# Optimering av energisystemet

## Problem

Fastighetsbolag saknar verktyg och metoder för att öka lönsamhet, minska risken och förstå systempåverkan av solceller, batterier och styrning.

## Resultat: Ökat hållbarhetsfokus och ökat driftsnetto (gröna lån)

- ✓ **Trygga investeringsbeslut i ett nytt tariff-landskap.**  
Scenarioanalys ger tydlig bild av lönsamhet, risk och framtida kostnader för solceller, batterier och styrning, innan investeringar genomförs.
- ✓ **Lägre effekttoppar och direkt förbättrat driftnetto.**  
Datadriven optimering gör det möjligt att systematiskt kapa effekttoppar, sänka effekttariffer och minska löpande energikostnader i hela beståndet.
- ✓ **Högre systemnytta utan att kompromissa med affären.**  
Fastighetsbeståndet utnyttjar energisystemet effektivare, främjar elektrifieringen och förbättrar klimatpåverkan, samtidigt som ekonomin stärks.



# Effektkartor – Bättre överblick för rätt insatser

## Problem

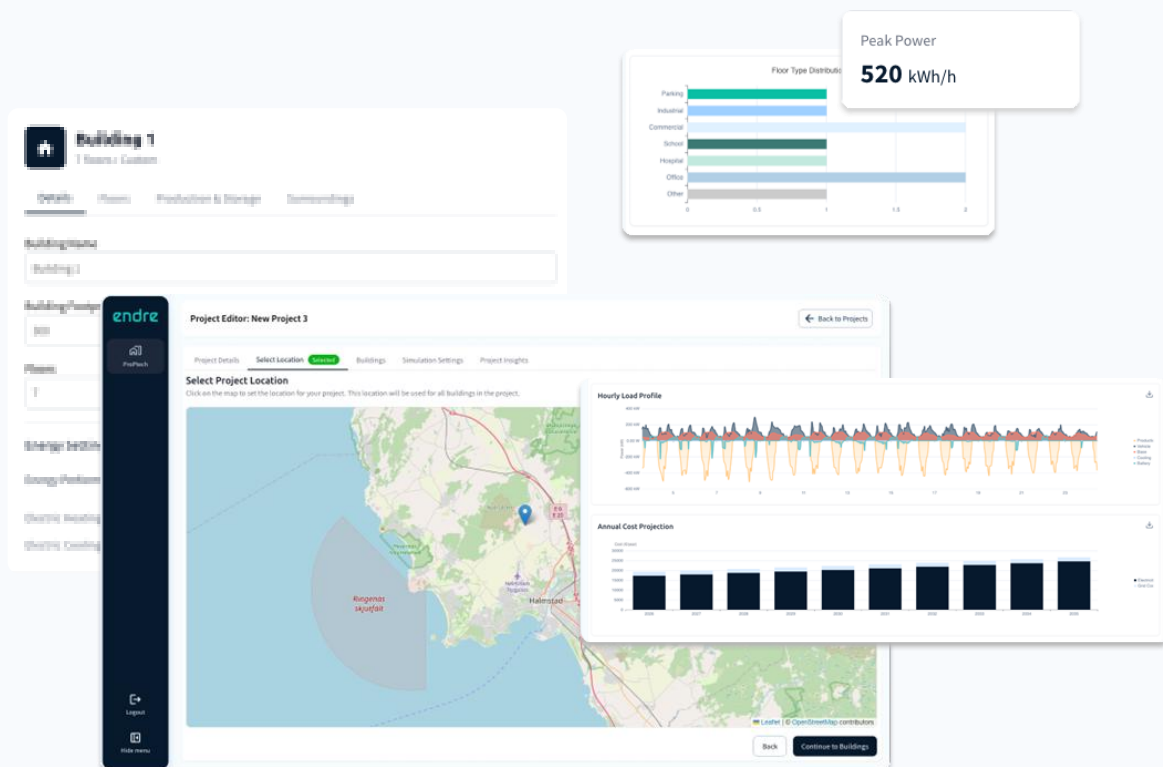
Fastighetsbolag **saknar överblick** över vilka fastigheter som har **effektöverskott** och vilka som ligger nära maxgränsen, och hur effekttariffer förändrar kostnadsbilden jämfört med tidigare.

## Resultat: Kapade effekttoppar (ökat driftsnetto)

- ✓ **Full kontroll över effektläget i hela beståndet.**  
En samlad effektkarta visar var det finns effektöverskott, var marginalerna är små och var riskerna uppstår, i realtid och per fastighet.
- ✓ **Klar kostnadsbild i ett nytt effekttariff-landskap.**  
Tydlig jämförelse mellan historiska kostnader och framtida effekttariffer per nätområde gör det möjligt att förstå var kostnaderna ökar, och varför.
- ✓ **Bättre beslut som frigör värde i befintliga tillgångar.**  
Effektöverblickens möjliggör rätt prioritering av investeringar, laddinfrastruktur och optimeringsåtgärder, samt öppnar för nya intäkter utan att bygga nytt.



# Endre för fastighetsutveckling



## Vad är Endre?

- ✓ **Lösning.** Mjukvara för att realisera besparingar, analyser och översyn av era effektbehov och kostnader.
- ✓ **AI stöd.** Endre använder fysikinformerad generativ AI för att maximera nytta och automatisering samtidigt som vi bibehåller transparens för användaren.
- ✓ **Datadrivet.** Endre bygger på öppna och kommersiella dataset som tillsammans med din egen data möjliggör ny analysförmåga.
- ✓ **Konsultstöd.** Vissa projekt är komplexa och det behövs extra stöd av mänskliga resurser. Endre erbjuder utöver sin molntjänst även konsultresurser.

# Tack!

## Kontaktuppgifter

Amrish Kubavat, Senior Affärsutvecklare

Mail: [Amrish.kubavat@endre.tech](mailto:Amrish.kubavat@endre.tech)

Tele: 0723 38 05 05

Elias Hartvigsson, CTO

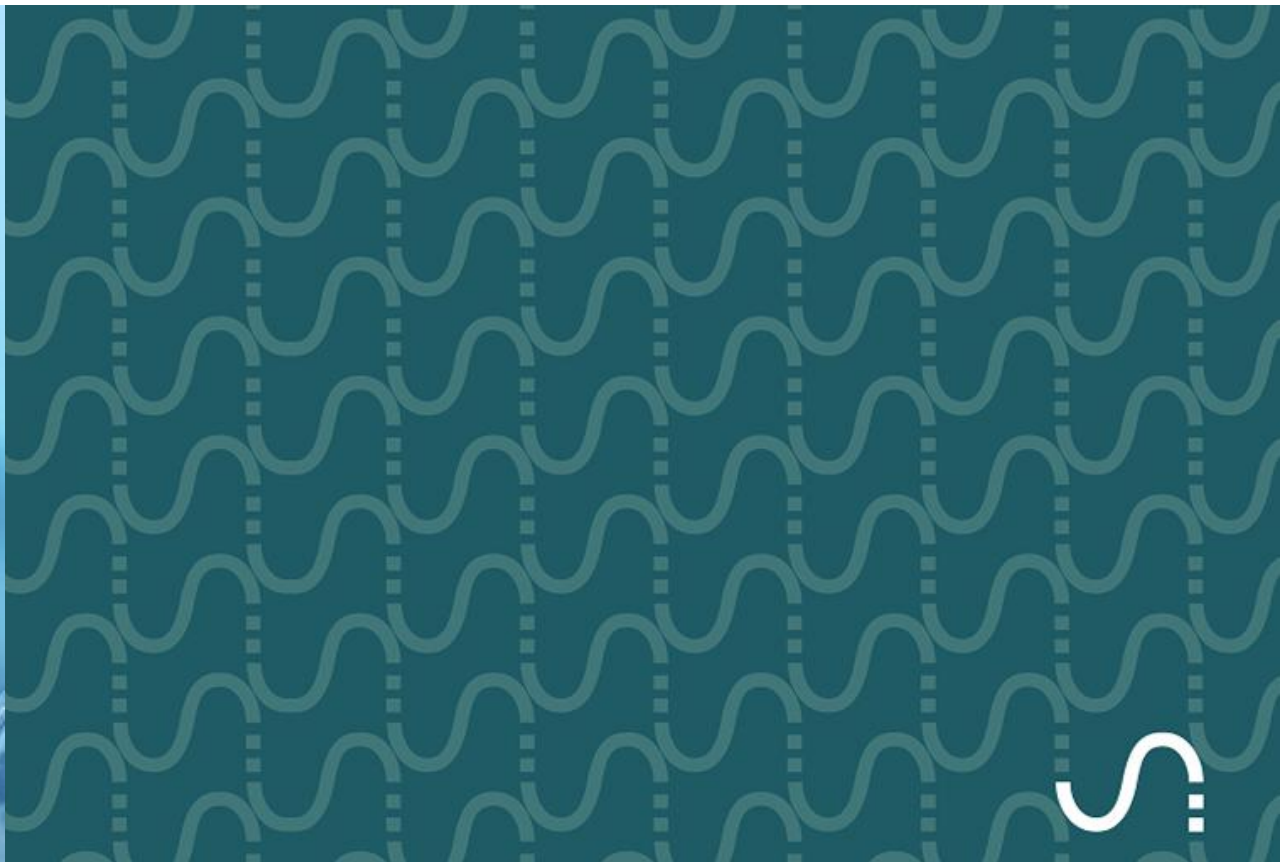
Mail: [elias@endre.tech](mailto:elias@endre.tech)

Tele: 0739 19 02 50

The logo consists of a stylized wave icon on the left, transitioning from orange at the top to teal at the bottom, with three vertical orange bars to its right. To the right of the icon, the text "Vyse tech" is written in a black, sans-serif font.

# Vyse tech

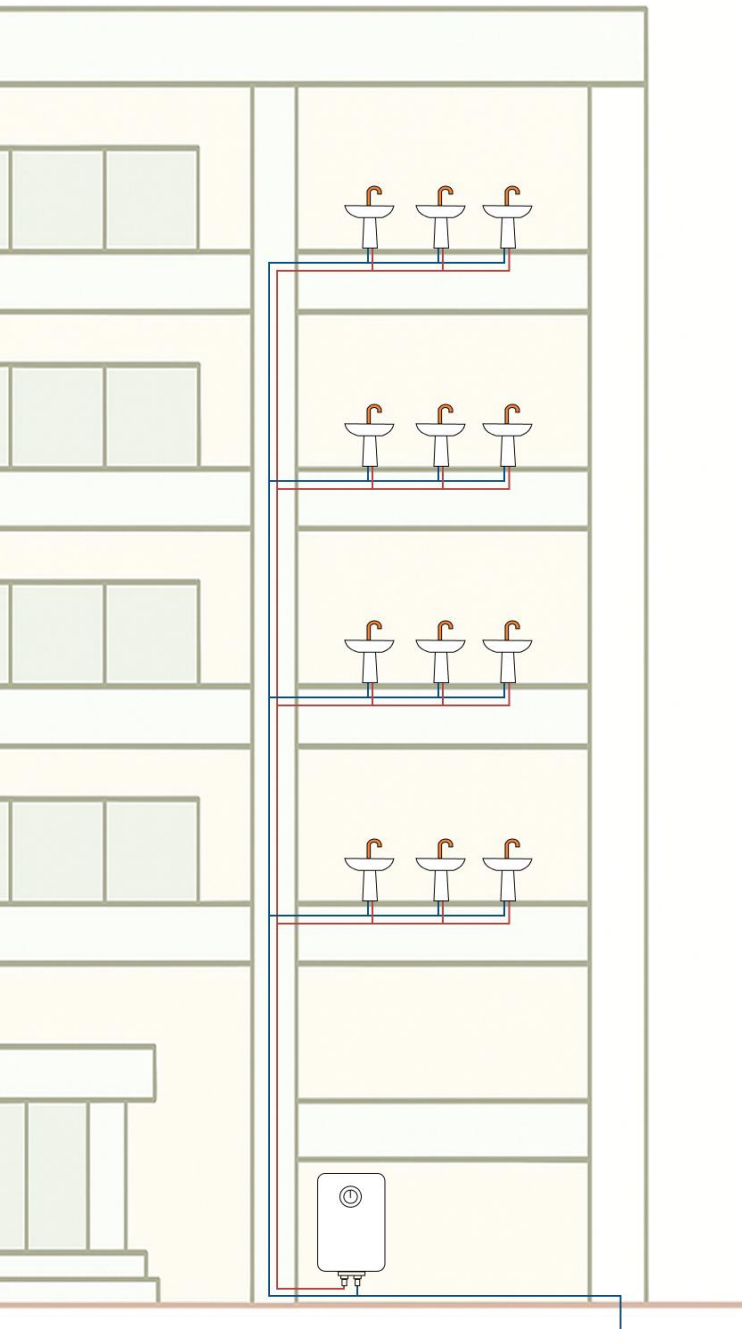
Reinventing Water Heating - Bringing Instant Comfort To Everyone



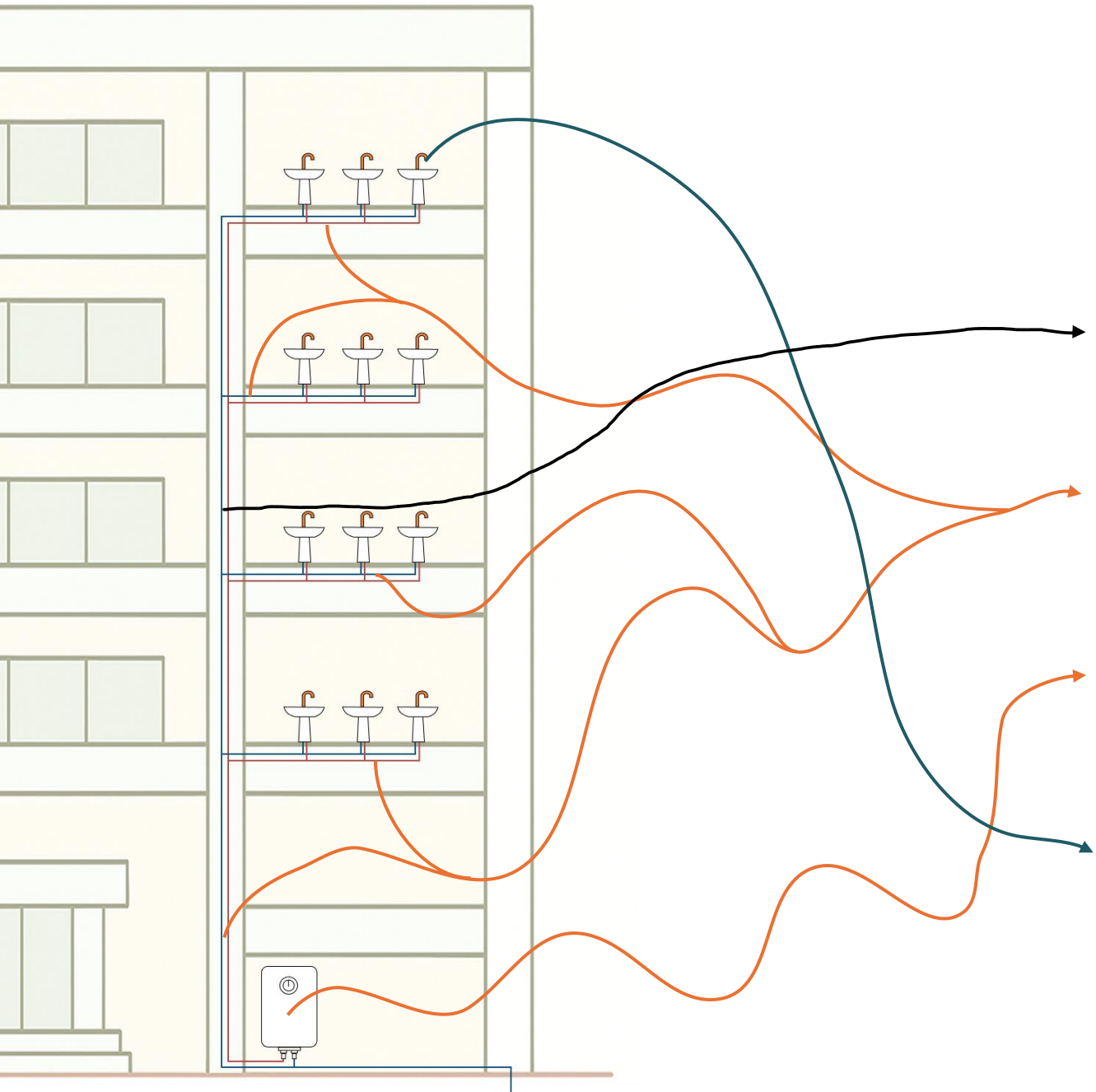
# **We enable sustainable behavior change**

**by eliminating waste within water heating**





\* Building with 60 taps, Based on data provided by Chalmers Industriteknik as part of a commissioned assignment.



**22 700 SEK** loss annually

---

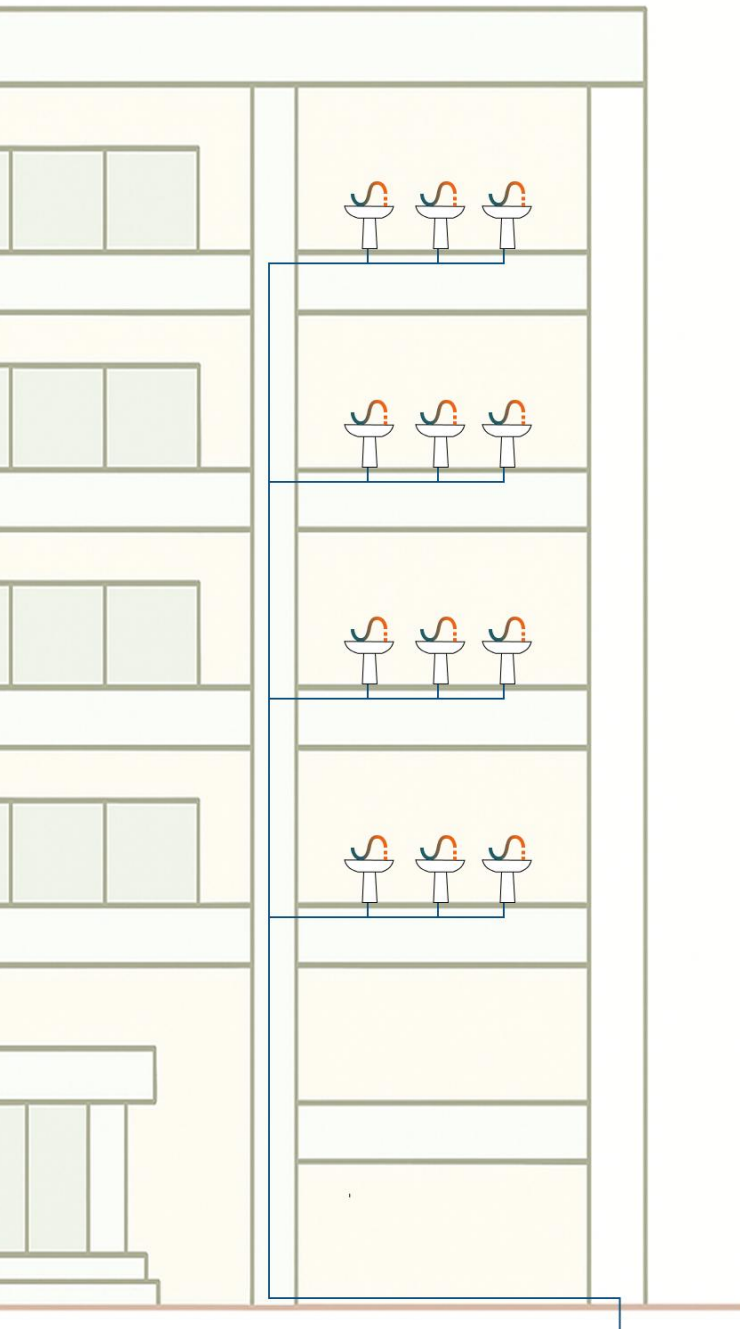
**253 meters** of warm water piping

**9060 kWh** loss due to piping

**6040 kWh** loss due to idle heating

**251 900 litres** waste of freshwater

\* Building with 60 taps, Based on data provided by Chalmers Industriteknik as part of a commissioned assignment.



**0 SEK** loss Annually

---

**0 meters** of warm water piping

**0 kWh** loss due to piping

**0 kWh** loss due to idle heating

**0 litres** waste of freshwater

\* Building with 60 taps, Based on data provided by Chalmers Industriteknik as part of a commissioned assignment.

# Our solution



## Smart & Compact Design

Using complex geometry and a network of small water channels, the design creates an increased surface area and turbulence, **resulting in superior heating performance.**

Shrinking the heating unit to **save space without compromising efficiency.**



## Enabling sustainable consumption

Using nozzles that delivers a **high-pressure spray** we can mimic the feel of high flow while using less water.

Optimized for **2 liters per minute** with increased user experience, enabled by the point-of-use heating.

Encouraging sustainable habits by **reducing water** and **energy demand.**



## Customizable for seamless integration


**Customizable design** for any application – Enabled by **additive manufacturing.**


Can be installed **at the point of use** for optimal savings and easily integrated.

Dynamic load balancing enabled by **IoT.**

Reporting enabled by **IoT.**

# Business model

<p>Phase 1: Market entry &amp; Pilots 2025-2027</p>	<p>B2B Commercial Property owners</p>
<p>Example costumers</p>	
<p>Painpoints and possibilities</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• High pressure to meet sustainability goals.</li> <li>• Subject to the EU Corporate Sustainability Reporting Directive.</li> <li>• Buildings with long pipe runs and high hot-water usage.</li> </ul>

<p>Phase 2: Scaling 2027-Onward</p>	<p>B2B OEM/Collaborations with Faucet &amp; VVS manufactures</p>
<p>Example costumers</p>	
<p>Painpoints and possibilities</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Need to meet growing sustainability demands and regulations.</li> <li>• Differentiation through innovation and smart features.</li> <li>• Access to large existing customer networks.</li> </ul>

# Pilot Installation 1/12-25

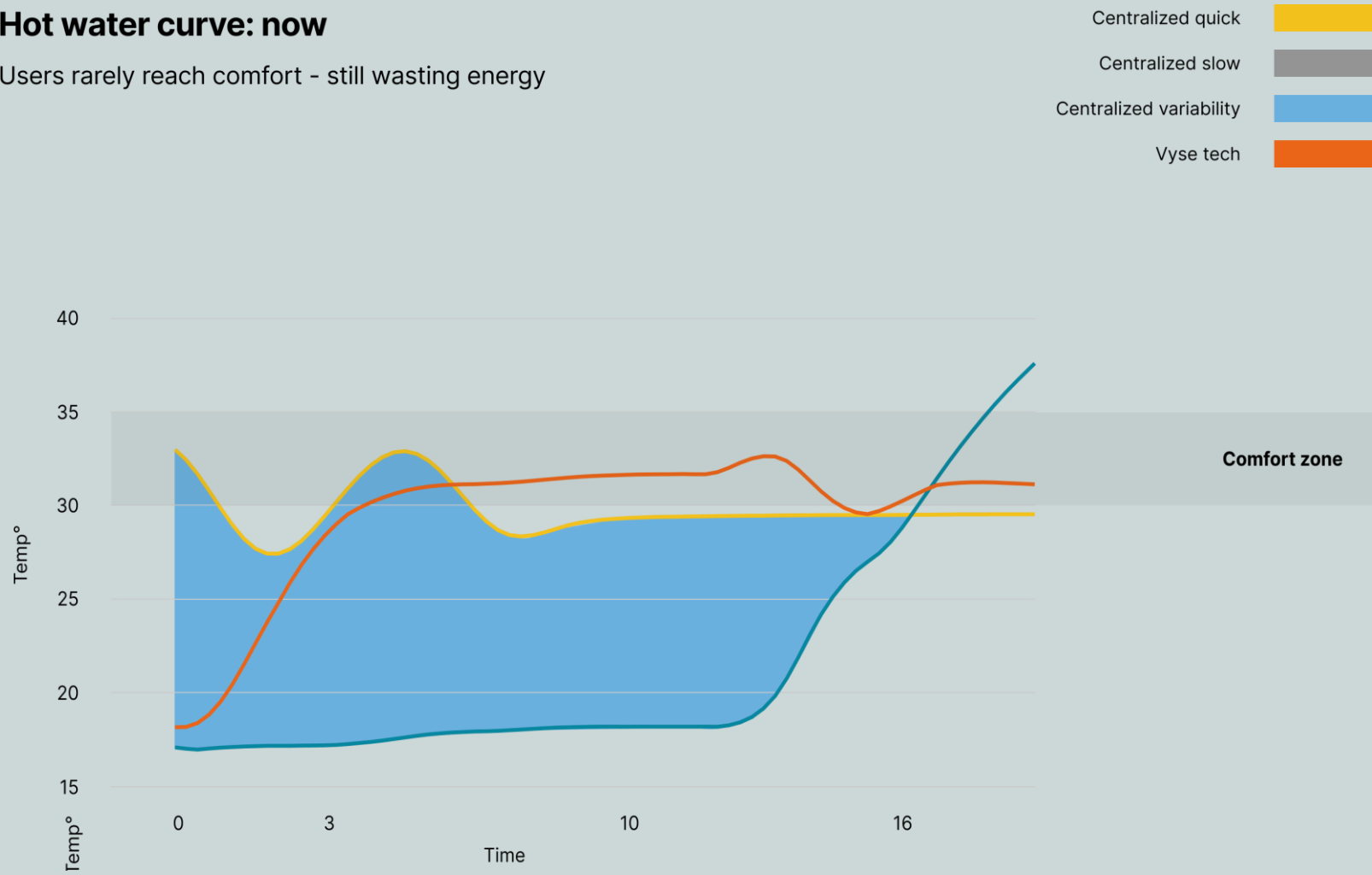


# Pilot Installation 1/12-25



## Hot water curve: now

Users rarely reach comfort - still wasting energy





# Pilot Installation 1/12-25

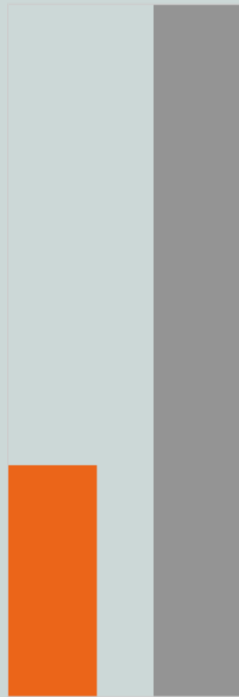


## Savings & comfort

For 10s typical use

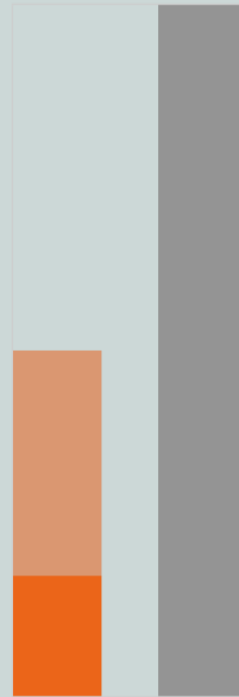
Centralized   
Vyse tech 

**71% less**  
0.65 liter saved



Water (5.5 → 1.6)

**~50-90% less**  
~10 watts saved



Energy including losses

**97% with Vyse**  
Only half in original



Users reaching comfort

# Pilot Installations

## What's next?

We are looking for new partners for pilot and validation projects:

- Do you think this sounds interesting?
- Do you want to be able to measure your consumptions?
- Do your organization want to save water, energy and money?
- Install 1 or several heaters and help us validate and scale this solution.

## Contact me to start a conversation:

[Johannes@vyse.se](mailto:Johannes@vyse.se)





Help us tackle one of the building sectors  
last remaining energy wasters!



# Team



**Johannes Fagerström**  
**CEO & Co-founder**

- B.Sc. Industrial Engineering & Management
- M.Sc. Entrepreneurship & Business Design

Leads business strategy, partnerships, and financing.



**Simon Jerklind Dybeck**  
**CTO & Co-founder**

- B.Sc. & M.Sc. Industrial design engineering
- Additive manufacturing expert

Leads technical development, product architecture, and R&D strategy.

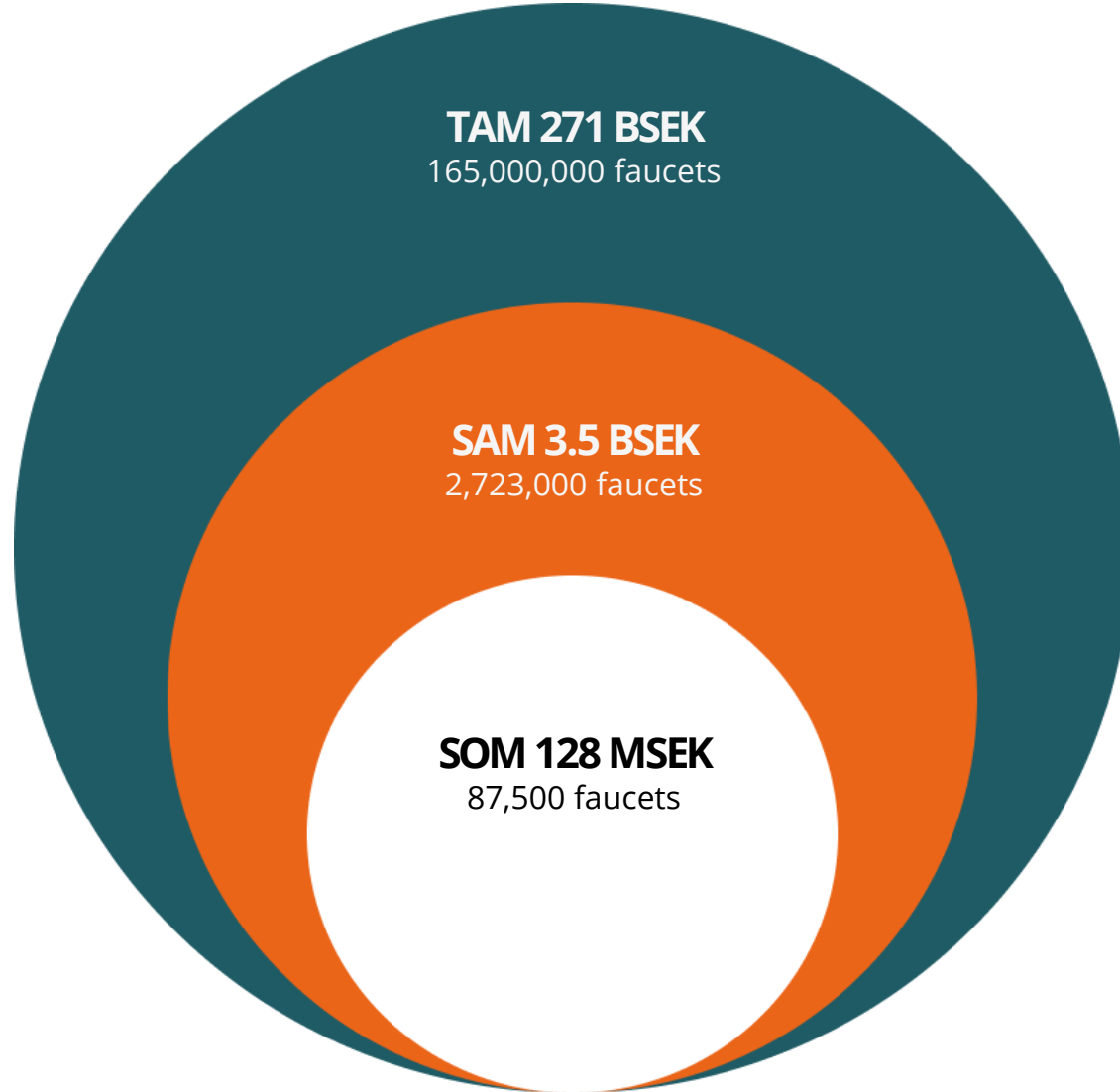
## Future key hires

- Electronics Engineer
- Thermal Systems Engineer
- Scale sales team
- Scale production team

## Network Connections

- Chalmers Ventures
- Produktionsänglar
- Cam<sup>2</sup>, Chalmers
- WIN Water
- Chalmers Rheology lab
- Stena Center
- RISE

# Market



## Total Addressable Market

The total European water heating market

## Serviceable Addressable Market

The number of faucets installed per year in our target segments and markets multiplied with our probable sales price.

## Serviceable Obtainable Market

The number of faucets we are likely to sell 2030 based on current traction and faucet installations per year in our target segments and markets multiplied with our probable sales price.

## Key Figures



### COGS

708 SEK per unit

### Price to customer

5500 SEK per Unit